



Aantal pagina's: 13

PERSBERICHT

Meer omzet en hoger resultaat Accell Group in eerste halfjaar

Heerenveen, 26 juli 2013 - Accell Group N.V. heeft in het eerste halfjaar van 2013 een omzetgroei van 13% gerealiseerd naar € 503,8 miljoen (1^e helft 2012: € 445,6 miljoen), waarvan 7% autonoom. Het bedrijfsresultaat steeg met 19% naar € 35,5 miljoen (1^e helft 2012: € 29,8).

René Takens, Voorzitter van de Raad van Bestuur van Accell Group: *“De fiets is populair en er wordt steeds meer gefietst. Hoewel dit niet direct tot hogere aankopen leidt en een aantal fietsmarkten krimpt, groeit de omzet van Accell Group in het eerste halfjaar. De omzet van elektrische fietsen nam toe met 28%, voornamelijk in Duitsland en Nederland. In alle landen waar Accell Group fietsen en onderdelen levert, was er sprake van een ongunstig (koud) voorjaar en een verder dalend consumentenvertrouwen. Hierdoor lagen de fietsomzetten op een lager niveau dan verwacht, maar in totaal wel boven 2012. Hiermee steekt de fietsbranche positief af ten opzichte van andere consumentenproducten. Dit wordt toegeschreven aan de groeiende belangstelling voor het fietsen. Fietsen is gezond, leuk en biedt makkelijke mobiliteit. Daar waar de markten krimpen past Accell Group de organisatie aan en zijn de reorganisaties in Nederland en Canada op schema. Door de marktontwikkelingen in Noord-Amerika en Engeland groeien de Raleigh-bedrijven nog niet als gepland, maar is de integratie in volle gang. Voor de rest van het jaar verwachten we een bestendiging van de trends en een groei van de omzet. Op jaarbasis verwachten we een stijging van het bedrijfsresultaat t.o.v. 2012.”*

Belangrijkste ontwikkelingen eerste helft 2013

In de eerste helft van 2013 is de omzet van Accell Group met 13% gestegen, waarvan 7% autonoom voornamelijk gerealiseerd in Duitsland. De verkopen van elektrische fietsen en van fietsonderdelen & -accessoires waren de belangrijkste aanjagers in de totale omzetgroei. Met name in Nederland en Duitsland blijft de elektrische fiets populair. De afzet van sportieve fietsen bleef stabiel en van de traditionele fietsen viel in de meeste Europese landen en in de Verenigde Staten de afzet lager uit als gevolg van ongunstige weersomstandigheden in het voorjaar en aanhoudende terughoudendheid in de koopbereidheid van consumenten.

De eerder aangekondigde reorganisatie in Nederland en samenvoeging van de productie van fietsen voor Batavus en Sparta ligt op schema. Accell Group heeft de afgelopen maanden uitvoerig en constructief overleg gevoerd met betrokken partijen. Dit heeft geresulteerd in een positief advies van de Centrale Ondernemingsraad en begin juli in een overeengekomen sociaal plan met de vakorganisaties. De reorganisatie, waarbij nu 45 arbeidsplaatsen komen te vervallen, zal naar verwachting in de zomer van 2014 worden afgerond en resulteren in een structurele kostenbesparing van € 2 tot 3 miljoen op jaarbasis. Voor de reorganisatie zal in de tweede helft van 2013 een incidentele last genomen worden van ongeveer € 2 miljoen.



Omzetspecificatie

(bedragen x € miljoen)

Geografisch		Per productgroep	
Nederland	126 (+2%)	Fietsen	385 (+16%)
Duitsland	125 (+11%)	Onderdelen & -accessoires	109 (+5%)
Noord-Amerika	76 (+35 %)	Fitness	10 (-6%)
Overig Europa	151 (+22%)		
Overige landen	26 (-9%)		
Totaal	504	Totaal	504

Segment Fietsen / fietsonderdelen & -accessoires

In het segment Fietsen/fietsonderdelen & -accessoires steeg de omzet in de eerste helft van 2013 met 14% naar € 494,6 miljoen (1e helft 2012: € 435,5 miljoen). Het aantal verkochte fietsen steeg van 942.000 stuks in de eerste helft van 2012 naar 1.115.000 stuks in 2013 als gevolg van de acquisitie van Raleigh in april 2012; autonoom daalde het aantal verkochte fietsen met 2%.

De gemiddelde verkoopprijs daalde en kwam uit op € 345 (1^e helft 2012: € 352) door het grotere aandeel van Raleigh in de omzet. Op autonome basis steeg de gemiddelde prijs met 11% naar ruim € 390 door een verandering in de verkoopmix en prijsverhogingen.

Het segmentresultaat steeg naar € 43,1 miljoen (1^e helft 2012: € 37,0 miljoen).

De verkopen van elektrische fietsen stegen met 28%, voornamelijk in Duitsland, Nederland, Zwitserland en Denemarken. De gemiddelde verkoopprijs steeg naar € 1.277 (1^e helft 2012: € 1.153). De verkopen van sportieve fietsen stegen met 12% en van de traditionele fietsen met 8% door toevoeging van Raleigh. Autonoom bleef de omzet van sportieve fietsen stabiel en daalden de verkopen van de traditionele fietsen met 4%.

Volgens voorlopige marktcijfers is de Nederlandse fietsmarkt in de eerste maanden van 2013 stabiel gebleven ten opzichte van dezelfde periode in 2012. De omzet van de Accell Group fietsmerken steeg met 2%. Bij fietsonderdelen & -accessoires steeg de omzet met 4%.

De Duitse fietsmarkt vertoonde in het eerste halfjaar, door met name slechte weersomstandigheden, een lichte daling, waarbij de verkoop van elektrische fietsen steeg. De omzet van de Accell Group fietsmerken steeg met 12%, de omzet van fietsonderdelen & -accessoires steeg met 8%.

Door slechte weersomstandigheden in Noord-Amerika vielen de omzetten in de fietsenbranche tegen en waren de totale afleveringen aan dealers in de markt 15% lager dan in 2012. De Accell Group fietsmerken deden het minder slecht dan de markt. De omzet van de Accell Group fietsmerken en fietsonderdelen steeg door de acquisitie van Raleigh. Autonoom daalde de omzet iets minder dan de markt. In het eerste halfjaar is aangekondigd dat de ondernemingen van Accell Group in de VS nauwer zullen samenwerken en in het tweede halfjaar zal verdere integratie plaatsvinden.

In Canada zijn, zoals begin dit jaar aangekondigd, de productie- en assemblageactiviteiten in Waterloo (Quebec) per ultimo juni 2013 beëindigd. De verkooporganisatie is aangepast en zal zich volledig richten op het vakhandels- en multi-sportkanaal op gelijke wijze als in de Verenigde Staten. Het bedrijfspand in Oakville (Ontario) is verkocht. De reorganisatie zal positief bijdragen aan de resultaten van Accell Group vanaf 2014.



De belangrijkste overige landen in Europa zijn Frankrijk, het Verenigd Koninkrijk, België, Zwitserland, Oostenrijk, Scandinavië, Italië en Spanje. In al deze landen steeg de omzet. Deze groei wordt voornamelijk gerealiseerd door stijging van omzet in fietsonderdelen & -accessoires en elektrische fietsen. In het Verenigd Koninkrijk steeg de omzet vooral als gevolg van de acquisitie van Raleigh en een groei van onderdelen.

De belangrijkste overige landen buiten Europa zijn Turkije, Australië en landen gelegen in Zuid-Amerika en Azië. In de meeste landen neemt de omzet toe. In de omzet is ook de licentieomzet van Raleigh-fietsen in deze regio's opgenomen. De vermindering van de gerapporteerde omzet bij overige landen wordt veroorzaakt door een wijziging in de boekhoudkundige verantwoording van de omzet van de trading company van Raleigh in Taiwan. Conform de jaarrekening 2012 wordt nu, in tegenstelling tot het eerste halfjaar 2012, alleen de service fee als omzet verantwoord en niet de waarde van de goederen.

Segment Fitness

De omzet in dit segment (€ 9,2 miljoen) was 9% lager dan in de eerste helft van 2012. De daling werd veroorzaakt door lager dan verwachte omzetten bij distributeurs buiten Europa. De omzet in Nederland, Duitsland en Scandinavië lag rond het niveau van 2012. De nieuwe Tunturi Pure productlijn brengt nog niet de verwachte resultaten.

Het segmentresultaat bleef stabiel op +/- € 0,8 miljoen door aanpassingen in de organisatie en betere marges.

Belangrijke financiële ontwikkelingen in eerste helft 2013

In totaal steeg de omzet in de eerste helft van 2013 met 13% naar € 503,8 miljoen, waarvan 7% autonoom.

De absolute toegevoegde waarde steeg met 14% naar € 159 miljoen (1^e helft 2012: € 140 miljoen). Exclusief het effect van acquisities steeg de toegevoegde waarde met circa 4%. De toegevoegde waarde (netto omzet minus materiaalkosten en inbound transportkosten) als percentage van de omzet kwam uit op 31,6% (1^e helft 2012: 31,4%). De toegevoegde waarde werd in het eerste halfjaar beïnvloed door enerzijds lagere marges als gevolg van onder andere een verschuiving in de margemix en anderzijds minder kortingen, valutaresultaten en synergievoordelen als gevolg van de overname van Raleigh.

De operationele kosten daalden als percentage van de omzet naar 24,5% (1^e helft 2012: 24,7%). Op autonome basis daalde het niveau van de operationele kosten in vergelijking met de omzet naar 24,3%. Het bedrijfsresultaat kwam uit op € 35,5 miljoen (1^e helft 2012: € 29,8 miljoen), wat zich vertaalt in een operationele marge (EBIT) van 7,0% (1^e helft 2012: 6,7%). Het bedrijfsresultaat van de overgenomen Raleigh-bedrijven bleef op hetzelfde niveau als in de vergelijkbare periode in 2012, ondanks de gedaalde omzetten.

De financieringslasten laten een forse stijging zien door de toevoeging van Raleigh, het hogere kredietgebruik, kosten van factoring en de stijging van rentetarieven als gevolg van de nieuwe financieringsovereenkomst.

De belastingen stegen ten opzichte van voorgaand jaar naar € 4,4 miljoen. De toepassing van fiscale faciliteiten (met name het gunstige effect op het belastingtarief door de juridische herstructurering van de Duitse activiteiten in 2009) is inmiddels succesvol afgerond. De gemiddelde belastingdruk nam toe



naar 15% (1^e helft 2012: 12%). Het netto operationeel resultaat kwam uit op € 24,5 miljoen (1^e helft 2012: € 23,2 miljoen).

De nettowinst werd in de eerste helft van 2012 nog gedrukt door de acquisitiekosten die verband houden met de overname van Raleigh. In het eerste halfjaar van 2013 was er een eenmalige last van € 0,9 miljoen in verband met de reorganisatie van Raleigh Canada die grotendeels werd gecompenseerd door een boekwinst op de verkoop van het bedrijfspand van Raleigh Canada in Oakville (Ontario). De last voor de reorganisatie van de Nederlandse activiteiten ter hoogte van ongeveer € 2,0 miljoen zal ten laste van het netto resultaat in het tweede halfjaar komen.

Het balanstotaal per 30 juni 2013 steeg voornamelijk door de toename van voorraden naar € 642,5 miljoen. Het werkkapitaal (voorraden en debiteuren minus crediteuren) bedroeg € 327,0 miljoen (30 juni 2012: € 295,1 miljoen). In relatie tot de omzet bedroeg het werkkapitaal 35% (2012: 34%). De voorraden per 30 juni 2013 zijn gestegen door enerzijds de stijging van de gemiddelde prijs (+21%) en anderzijds de toename van het aantal fietsen op voorraad (+20%), omdat de afzet minder was dan verwacht.

Bij de handelsvorderingen (€ 137,2 miljoen) was sprake van een daling door de invloed van factoring (€ 26 miljoen) en als gevolg van achterblijvende omzet in de maand juni. Onder de nieuwe financieringsovereenkomst wordt het gebruik van factoring dit jaar geheel afgebouwd. De handelscrediteuren waren stabiel. De totale netto bankschuld per 30 juni 2013 bedroeg € 200,6 miljoen (30 juni 2012: € 170,1 miljoen). Het eigen vermogen bedroeg per 30 juni 2013 € 261,2 miljoen. Het contante deel van het dividend dat in mei ten laste van het vermogen is gekomen was € 10,8 miljoen (2012: € 11,0 miljoen). De solvabiliteit per ultimo juni 2013 is 41% (30 juni 2012: 42%).

De operationele kasstroom voor werkkapitaal bedroeg € 29,2 miljoen (1^e helft 2012: € 24,8 miljoen). De kasstroom uit werkkapitaal exclusief acquisities bedroeg € -/- 68,6 miljoen (1^e helft 2012: € -/- 5,3 miljoen). De kasstroom uit operationele activiteiten (na acquisitie) nam af naar € -/- 39,3 miljoen (1^e helft 2012: € 19,4 miljoen). Met de verwerving van deelnemingen was € 2,1 miljoen gemoeid (1^e helft 2012: € 59,4 miljoen).

Ten opzichte van de in het jaarverslag 2012 omschreven risico's en onzekerheden zijn er geen belangrijke wijzigingen opgetreden.

Vooruitzichten

De producten van Accell Group staan sterk in de belangstelling van consumenten. Fietsen en fitnessen is leuk, makkelijk en gezond. Daarnaast is het gebruik van de fiets relatief goedkoop. Veel nationale en regionale overheden binnen en buiten Europa stimuleren vanuit milieubewustzijn, mobiliteit en gezondheid het gebruik van de fiets als alternatief vervoersmiddel. Accell Group is ervan overtuigd dat er in de komende jaren meer gefietst en bewogen zal worden. Dit zal een positief effect hebben op de vraag naar fietsonderdelen en -accessoires en op de vraag naar fietsen en fitnessapparatuur.

De merken van Accell Group zijn in staat om elk seizoen weer een collectie producten te presenteren met veel innovaties op het gebied van techniek en design. Continu marktonderzoek zorgt ervoor dat de juiste producten worden ontwikkeld. Door verdere productontwikkeling en voortdurende aandacht zal de verkoop van elektrische fietsen blijven groeien.

De merken van Accell Group zijn naast marktleider op het gebied van elektrische fietsen eveneens belangrijke spelers in de markt voor kwalitatief hoogwaardige sportieve fietsen. De komende jaren zal



deze positie verder worden uitgebouwd, waarbij de huidige positionering in het midden en hogere segment een sterk uitgangspunt is.

De structurele markttrends en onderscheidende factoren vormen samen een stevig fundament onder het verdienmodel en de winstcapaciteit van Accell Group in de komende jaren.

Verwachting

De macro-economische ontwikkelingen en het weer blijven ook voor de tweede helft van 2013 lastig te voorspellen. Verder waren de afzetten in de laatste maanden lager dan verwacht, waardoor er in het tweede halfjaar naar verwachting wat meer kortingen moeten worden gegeven dan vorig jaar op de verkoop van modellen van het huidige seizoen. Op jaarbasis verwacht Accell Group een stijging van het bedrijfsresultaat. Het netto operationeel resultaat zal naar verwachting op jaarbasis, onvoorziene omstandigheden voorbehouden, rond het niveau van 2012 uitkomen, waarbij de financieringslasten en belastingafdrachten hoger zullen zijn dan in 2012. Op langere termijn verwacht Accell Group een continuering van de groei van omzet en resultaat.

/ / / / / / /

Profiel Accell Group

Accell Group N.V. ("Accell Group") richt zich internationaal op de midden- en hogere segmenten van de markt voor fietsen, fietsonderdelen & -accessoires en fitnessapparatuur. De onderneming heeft marktleidende posities in Nederland, België, Duitsland, Italië, Frankrijk, Finland, Turkije, het Verenigd Koninkrijk en de Verenigde Staten. In Europa is Accell Group marktleider in fietsen gemeten in omzet. De bekendste merken van Accell Group zijn Batavus (NL), Sparta (NL), Koga (NL), Loekie (NL), Ghost (Dui), Haibike (Dui), Hercules (Dui), Winora (Dui), Raleigh en Diamondback (VK, VS, Canada), Lapierre (Fr), Tunturi (Fin), Atala (IT), Redline (VS), XLC (internationaal).

Wereldwijd werken er circa 2.750 mensen in achttien landen voor Accell Group en haar dochterondernemingen. Accell Group heeft productievervestigingen in Nederland, Duitsland, Frankrijk, Hongarije en Turkije. De producten van Accell Group vinden hun weg naar meer dan zeventig landen. Het hoofdkantoor van de onderneming is gevestigd in Heerenveen. De aandelen Accell Group worden verhandeld op de officiële markt van NYSE Euronext te Amsterdam en zijn opgenomen in de Amsterdam Small Cap Index (AScX). In 2012 realiseerde Accell Group een winstgevende omzet van € 772,5 miljoen.

Financiële agenda 2013

- Publicatie halfjaarcijfers 26 juli 2013
- Publicatie trading update 19 november 2013

Voor nadere informatie:

Accell Group N.V.

René Takens, voorzitter van de Raad van Bestuur (CEO)

tel: (+31) (0)513-638701

Hielke Sybesma, lid Raad van Bestuur (CFO)

tel: (+31) (0)513-638702

Website: www.accel-group.com



Persconferentie:

Vandaag, 26 juli 2013 - Okura Hotel, Amsterdam (Otter Esperance zaal), **ontvangst: 9.30 uur;**
aanvang 10.00 uur

Analistenbijeenkomst

Vandaag, 26 juli 2013 - Okura Hotel, Amsterdam (Otter Esperance zaal), **ontvangst: 12.00 uur;**
aanvang 12.30 uur

Bijlagen

- Verkorte geconsolideerde winst- en verliesrekening per 30-06-2013 en gegevens per aandeel
- Verkorte geconsolideerde balans per 30-06-2013
- Verkort geconsolideerd kasstroomoverzicht per 30-06-2013
- Verkort geconsolideerd overzicht vermogensmutaties per 30-06-2013
- Verkort geconsolideerd overzicht van gerealiseerde en niet gerealiseerde resultaten per 30-06-2013
- Toelichtingen



VERKORTE GECONSOLIDEERDE WINST- EN VERLIESREKENING ¹⁾

(bedragen in € * 1.000)

	H1 2013	H1 2012
Netto-omzet	503.754	445.597
Kosten grond en hulpstoffen	(344.651)	(305.899)
Personeelskosten	(59.425)	(52.552)
Afschrijvingen	(4.636)	(4.244)
Overige bedrijfskosten	<u>(59.553)</u>	<u>(53.067)</u>
	(468.265)	(415.762)
Bedrijfsresultaat	35.489	29.835
Resultaat deelnemingen	0	79
Financiële baten en lasten	(6.597)	(3.848)
Resultaat voor belastingen	28.892	26.066
Belastingen	(4.441)	(2.846)
Netto operationeel resultaat	24.451	23.220
Acquisitiekosten	0	(2.768)
Nettowinst	24.451	20.452
Winst per aandeel ²⁾		
(bedragen in euro)		
Winst per aandeel	1,02	0,93
Gewogen gemiddeld aantal uitstaande aandelen	23.984.648	21.915.500
Aantal uitstaande aandelen ultimo	24.402.849	23.863.432

¹⁾ Op de in dit halfjaarbericht genoemde cijfers is geen accountantscontrole toegepast.

²⁾ De winst per aandeel is berekend op basis van het gewogen gemiddeld aantal uitstaande aandelen.



VERKORTE GECONSOLIDEERDE BALANS

(bedragen in € * 1.000)

	30 juni 2013	31 december 2012 ¹⁾	30 juni 2012 ¹⁾
ACTIVA			
<u>Vaste activa</u>			
Materiële vaste activa	75.203	76.981	75.192
Immateriële vaste activa	101.094	98.310	96.349
Financiële vaste activa	16.746	18.650	13.417
<u>Vlottende activa</u>			
Vorraden	272.078	269.111	220.198
Vorderingen	160.438	132.479	177.227
Liquide middelen	16.902	6.552	6.163
TOTAAL	642.461	602.083	588.546
PASSIVA			
Eigen vermogen	261.241	246.098	249.897
Voorzieningen ²⁾	34.598	34.945	36.745
Langlopende schulden	110.224	15.780	72.973
Kredietinstellingen	107.279	134.617	103.252
Overige kortlopende schulden	129.119	170.643	125.679
TOTAAL	642.461	602.083	588.546

¹⁾ Aangepast in verband met stelselwijziging pensioenen (IAS19R).

²⁾ De post voorzieningen betreft zowel het langlopende als het kortlopende deel van de voorzieningen



VERKORT GECONSOLIDEERD KASSTROOMOVERZICHT

(bedragen in € * 1.000)

	H1 2013	H1 2012
Kasstroom inzake operationele activiteiten		
Nettowinst	24.451	20.452
Afschrijvingen	4.636	4.244
Op aandelen gebaseerde betalingen	134	84
Operationele kasstroom voor werkkapitaal en voorzieningen	29.221	24.780
Mutaties werkkapitaal en voorzieningen	(68.552)	(5.348)
Netto kasstroom inzake operationele activiteiten	(39.331)	19.432
Kasstroom inzake investeringsactiviteiten		
Mutaties in vaste activa	(5.104)	(6.143)
Verwerving van dochterondernemingen	(2.059)	(59.421)
Netto kasstroom inzake investeringsactiviteiten	(7.163)	(65.564)
Vrije kasstroom ¹⁾	(46.494)	(46.132)
Kasstroom inzake financieringsactiviteiten		
Mutaties bankleningen en bankkredieten	68.081	28.890
Aandelen- en optieregelingen	(248)	(447)
Aandelenemissie	0	30.808
Dividenduitkeringen	(10.836)	(10.978)
Netto kasstroom inzake financieringsactiviteiten	56.997	48.273
Netto kasstroom	10.503	2.141
Liquide middelen per 1 januari	6.552	4.259
Effect valutaomrekening liquide middelen	(153)	(237)
Liquide middelen per 30 juni	16.902	6.163

¹⁾ De vrije kasstroom is gedefinieerd als het saldo van de netto kasstroom inzake operationele- en investeringsactiviteiten.



VERKORT GECONSOLIDEERD OVERZICHT VERMOGENSMUTATIES

(bedragen in € * 1.000)

	2013	2012
Stand per 31 december vorig boekjaar ¹⁾	246.098	213.877
Dividend	(10.831)	(10.971)
Aandelenemissie	0	30.808
Aandelen- en optieregelingen	134	84
Overige mutaties	1.389	(4.353)
Nettowinst lopend boekjaar	24.451	20.452
Stand per 30 juni huidig boekjaar	261.241	249.897

¹⁾ Aangepast in verband met stelselwijziging pensioenen (IAS19R).

VERKORT GECONSOLIDEERD OVERZICHT VAN GEREALISEERDE EN NIET GEREALISEERDE RESULTATEN

(bedragen in € * 1.000)

	H1 2013	H1 2012
Gerealiseerde nettowinst	24.451	20.452
Reële waardeaanpassing financiële instrumenten	6.721	(6.937)
Omrekeningsverschillen buitenlandse activiteiten	(3.397)	1.406
Mutaties belastinglatenties	(1.681)	1.735
Totaal van gerealiseerde en niet gerealiseerde resultaten	26.094	16.656



TOELICHTINGEN

Grondslagen voor waardering en resultaatbepaling

Deze tussentijdse financiële informatie betreffende de periode eindigend op 30 juni 2013 is opgesteld in overeenstemming met IAS 34 Interim Financial Reporting. Voor de grondslagen voor waardering en resultaatbepaling, verwijzen wij naar de jaarrekening over het boekjaar 2012 (zie jaarverslag 2012 Accell Group N.V. of www.accell-group.com). Deze grondslagen zijn toegepast op de financiële verslaggeving in dit halfjaarbericht, met uitzondering van de wijzigingen in IAS19R, Personeelsbeloningen, zoals ook uiteengezet in het jaarverslag over 2012. Dit halfjaarbericht bevat niet alle informatie zoals voor een volledige jaarrekening is voorgeschreven en dient dus in samenhang gelezen te worden met de geconsolideerde jaarrekening 2012. Op dit halfjaarbericht is geen accountantscontrole toegepast.

Seizoensinvloeden

De activiteiten van Accell Group N.V. zijn onderhevig aan seizoensinvloeden. In het algemeen wordt in de eerste helft van een kalenderjaar meer omzet behaald dan in de tweede helft van het kalenderjaar. Het seizoenspatroon is een gevolg van de invloed van het weer op de verkoop van de producten die Accell Group N.V. levert.

Segment informatie

Het segment fietsen en fietsonderdelen heeft in het eerste halfjaar 2013 een netto omzet behaald van € 494,6 miljoen (2012: € 435,5 miljoen). Het segmentresultaat van fietsen en fietsonderdelen bedraagt tot en met juni 2013 € 43,1 miljoen (2012: € 37,0 miljoen). Gedurende het eerste halfjaar 2013 heeft het segment fitness een netto omzet van € 9,2 miljoen (2012: € 10,1 miljoen) behaald. Het segmentresultaat van fitness over het eerste halfjaar 2013 is € -/- 0,8 miljoen (2012: € -/- 0,9 miljoen). Ten behoeve van de aansluiting van het totaal van de segmentresultaten met het resultaat voor belastingen van Accell Group N.V. worden niet gealloceerde kosten en financiële baten en lasten in mindering gebracht. De niet gealloceerde kosten bedragen € 6,8 miljoen (2012: € 6,3 miljoen, exclusief acquisitiekosten) en de financiële baten en lasten bedragen € -/-6,6 miljoen (2012: € -/- 3,8 miljoen).

Aankoop van dochterondernemingen

Begin april 2013 is 100% van de aandelen in Oy Proway International AB ("Proway") te Turku, Finland verworven. Proway is een distributeur van onder andere Raleigh in Finland en zal worden geïntegreerd met Accell Group onderneming Tunturi-Hellberg Oy. De cijfers van Proway worden vanaf 1 april 2013 meegeconsolideerd. De transacties zijn verantwoord volgens de purchase method of accounting. De voorlopige samenstelling van de verworven gecombineerde netto-activa op overnamedatum is als volgt (in € 1.000):



	Reële waarde opgenomen bij overname	Reële waarde- aanpassingen	Boekwaarden
Vaste activa	913	908	5
Overige activa	796	-	796
Liquide middelen	941	-	941
Overige schulden en overnameverplichtingen	(941)	(214)	(727)
	<u>1.709</u>		
Goodwill	1.291		
Liquide middelen verkregen	(941)		
Netto investeringskasstroom	<u>2.059</u>		

Belastingen

In de tussentijdse financiële informatie zijn de belastingen in de winst- en verliesrekening opgenomen op basis van het geschatte gewogen gemiddeld toepasselijk nominale tarief voor de vennootschapsbelasting.

Uitstaande aandelen

Het aantal uitstaande aandelen per 31 december 2012 bedroeg 23.863.432. In verband met de uitgifte van voorwaardelijk toegekende aandelen aan de Raad van Bestuur en enkele directeuren is het aantal uitstaande aandelen met 15.509 aandelen toegenomen. Medio mei 2013 is het dividend over boekjaar 2012 uitbetaald, als gevolg waarvan 523.908 aandelen zijn uitgegeven en toegevoegd aan het uitstaande aandelenkapitaal.

Per 30 juni 2013 bedraagt het aantal uitstaande aandelen 24.402.849; het gewogen gemiddeld aantal uitstaande aandelen over het eerste halfjaar van 2013 bedraagt 23.984.648. De vennootschap kent een lange termijn bonusregeling voor de Raad van Bestuur en enkele directeuren. Bij volledige uitoefening respectievelijk toekenning van de tot nu toe verleende aandeel- en optierechten neemt het aantal geplaatste aandelen toe met 0,6%.

Dividend

Het dividend over boekjaar 2012 is tijdens de Algemene Vergadering van Aandeelhouders van 25 april 2013 vastgesteld op € 0,75 per aandeel dan wel een dividend in aandelen. Na afloop van de keuzeperiode bleek dat 39% van de aandeelhouders heeft gekozen voor stockdividend. Per 22 mei 2013 is € 10.836.000 aan contant dividend uitbetaald en zijn 523.908 aandelen uitgegeven en aan het uitstaande aandelenkapitaal toegevoegd.

Transacties tussen verbonden partijen

Onderlinge transacties en balansaldi tussen Accell Group N.V. en haar dochterondernemingen zijn in de consolidatie geëlimineerd. Het bedrag van de transacties met niet geconsolideerde verbonden partijen bedroeg circa € 5,0 miljoen.

Niet uit de balans blijvende verplichtingen

De niet uit de balans blijvende verplichtingen, zoals deze zijn opgenomen in de jaarrekening 2012, zijn niet wezenlijk gewijzigd gedurende de eerste jaarhelft van 2013.



Bestuursverklaring

De Raad van Bestuur is verantwoordelijk voor de inrichting en de effectiviteit van de interne systemen voor risicobeheersing en -controle. De Raad van Bestuur tekent hierbij aan dat het interne risicobeheersings- en controlesysteem ten doel heeft significante risico's waaraan de onderneming is blootgesteld te identificeren en te beheersen, waarbij rekening wordt gehouden met de aard en omvang van de organisatie. Een dergelijk systeem kan niet de absolute zekerheid verschaffen voor het bereiken van de doelstellingen. Evenmin kan het met zekerheid voorkomen dat zich gevallen voordoen van materiële vergissingen, schade, fraude of overtredingen van wettelijke voorschriften. De werkelijke effectiviteit ervan kan slechts aan de hand van de resultaten over een langere periode worden beoordeeld.

Verwijzend naar artikel 5:25d lid 2 onder c van de Wet op het financieel toezicht ("Wft") en met inachtneming van de bovenstaande aantekening omtrent de opzet en werking van het interne risicobeheersings- en controlesysteem, alsmede op basis van werkzaamheden van de accountant, verklaren bestuurders, voor zover hen bekend, dat het financiële overzicht zoals opgenomen op de pagina's 7 tot en met 13 van dit bericht, een getrouw beeld geeft van de activa, de passiva en de financiële positie op balansdatum alsmede de winst over het eerste halfjaar van Accell Group N.V. en de gezamenlijke in de consolidatie opgenomen ondernemingen, en dat het verslag zoals opgenomen op de pagina's 1 tot en met 6 van dit bericht, een getrouw beeld geeft van de informatie zoals vereist overeenkomstig artikel 5:25d lid 8 en 9 Wft.

R.J. Takens, CEO
H.H. Sybesma, CFO
J.M. Snijders Blok, COO

* * *